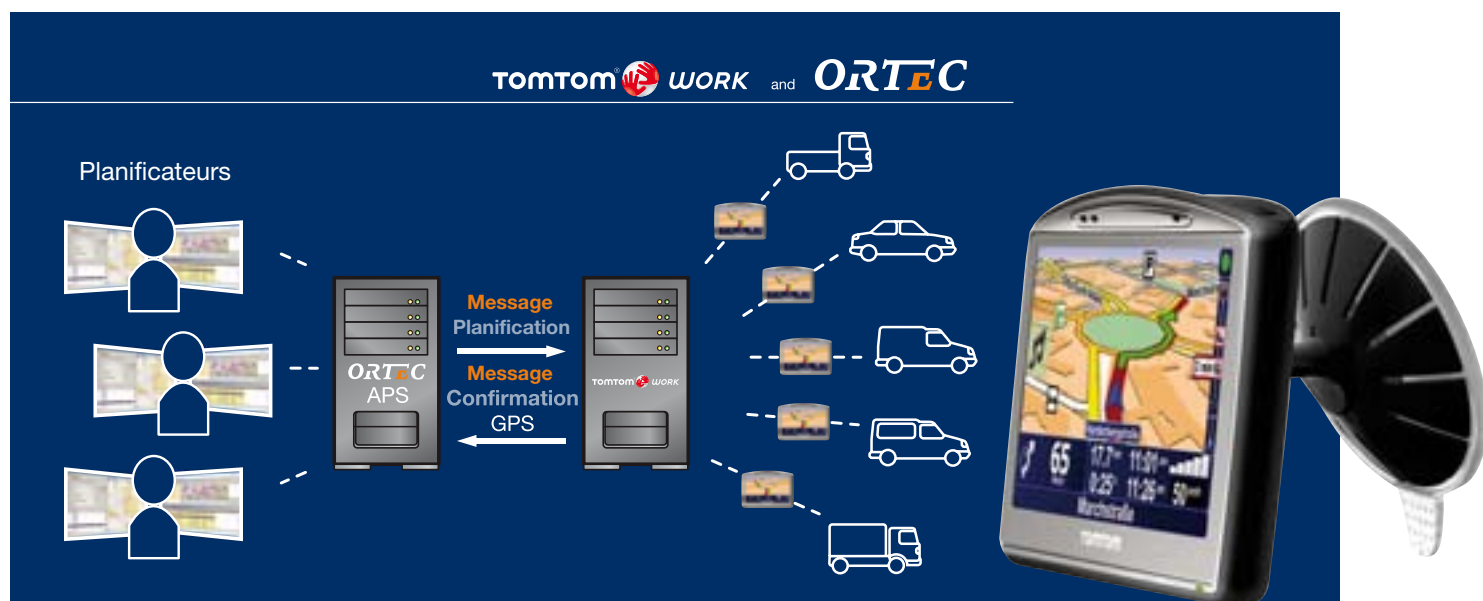


ORTEC et TomTom combinent leurs solutions

ORTEC et TomTom, deux acteurs majeurs sur le marché international de la planification d'itinéraires, ont uni leurs forces. Ce sont notamment les moyennes entreprises de l'industrie des transports, de la distribution et des services qui profiteront le plus de cette collaboration. Dans le cadre de ce partenariat, une interface standard a été développée entre l'ingénieuse solution de navigation de TomTom WORK et les solutions d'optimisation de tournées et de services d'ORTEC, qui ont déjà fait leurs preuves.



« Avec notre solution combinée, une entreprise peut déterminer l'ordre optimal des commandes à exécuter, pour les livraisons et les prestations de services sur site », déclare Robbert de Haan, directeur des ventes d'ORTEC aux Pays-Bas. « Les messages –heure et date de livraison, retards, etc. – envoyés à partir des véhicules équipés de TomTom WORK, peuvent être utilisés pour modifier directement le planning des tournées. L'avantage, avec TomTom WORK, c'est qu'il ne s'agit pas seulement d'un système de navigation précis et simple à utiliser. C'est aussi un moyen de communication qui permet de rester facilement en contact avec les planificateurs qui utilisent la solution ORTEC. Parallèlement, l'interface aide à répondre rapidement et efficacement aux demandes de nos clients, ce qui nécessite généralement un système de navigation simple, reconnaissable et convivial, tel que TomTom WORK », souligne Robbert De Haan.

Comme l'explique Ling Bai de chez TomTom : « Nous nous complétons parfaitement »

En tant que Responsable des Ventes pour le Benelux, Ling Bai a été impliquée très étroitement dès le début dans la collaboration avec ORTEC. « Nous nous complétons parfaitement. Ainsi, nous disposons l'un comme l'autre d'une position forte : nous, en tant que spécialiste du Track & Trace et de la navigation, et ORTEC comme spécialiste de la planification de transport et de ressources. Ensemble, nous offrons à nos clients une solution standard complète et prête à être installée au sein de n'importe quelle entreprise. Nos clients peuvent ainsi profiter d'une planification optimale, où les planificateurs reçoivent une aide précieuse grâce aux informations envoyées en temps réel à partir de nos 'ordinateurs de bord'. Le distributeur informatique Mycom par exemple, l'un des clients d'ORTEC, a récemment installé l'interface et les premiers résultats sont positifs », indique Ling Bai.